



START UP - SYSTEM

Team Schiefer

Juice
PLUS+
FRANCHISE

➤ Einschreiben Online inkl. Business BOX bestellen



➤ Bei NSA Online (www.nsaonline.ch) anmelden – Zugangsdaten erhältst Du per Email

➤ Ich bestelle Juice PLUS+ Produkte (Juice PLUS+ Pastillen Simple Packs und Juice PLUS+ Complete Riegel) zum Ausprobieren und Herzeigen.

➤ Ich gebe meinen eigenen Juice PLUS+ HLS (HLS oder CHS) ein.

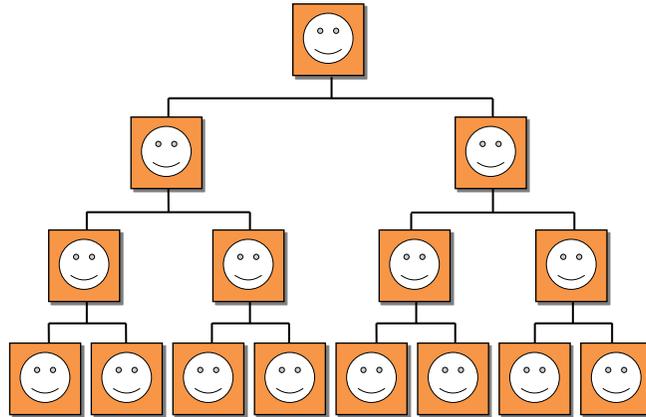
BUSINESS BOX



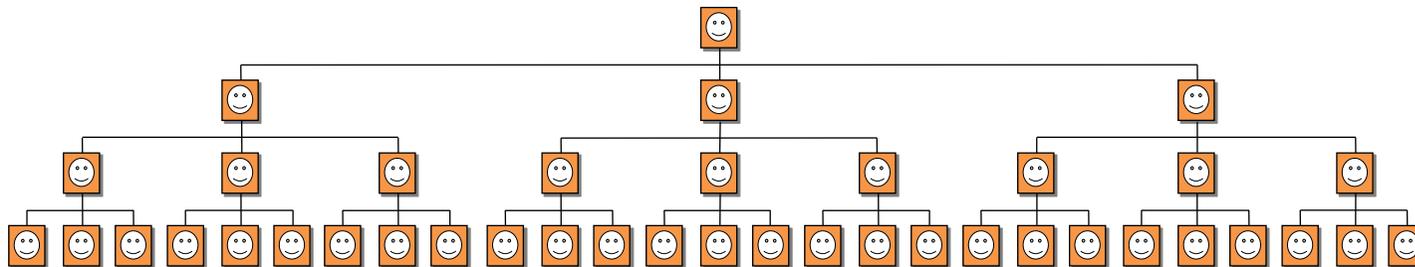
+ Lizenzgebühr

700 EVP
545€

Duplikation



3	5	7
9	25	49
27	125	343
81	625	2401
243	3125	16807
363	3905	19607



Mit einem vollkommen **duplizierbaren System** kann jeder – egal, ob er Verkaufstalent hat oder nicht, ob er schüchtern oder kontaktfreudig ist – dieses Geschäft unbegrenzt aufbauen“ Randy Gage

MEIN WARUM



Mache dir dein **Warum** klar!
Denn es ist dein Antrieb und
deine tägliche Motivation.

Gerne auch ein Foto!

MEINE ZIELE



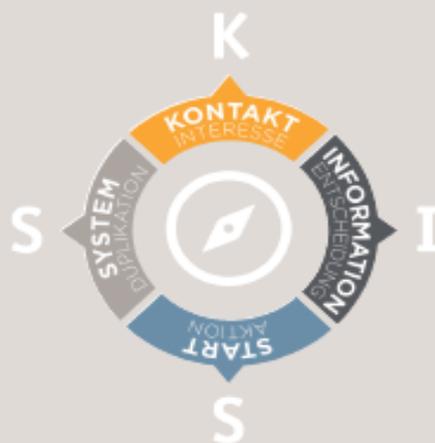
Setze dir klare und realistische
Ziele. Wenn du weißt, was du
erreichen willst, dann wirst du
auch Erfolg haben.

MEINE GESCHICHTE



Deine **Geschichte** ist deine Werbung!
Teile deine Erfahrungen mit anderen.
Nichts überzeugt mehr als deine
eigene Story.

BUILDING



Der tägliche Geschäftsprozess

- + **Meine K-Tools:**
- Film „Die Mission deines Lebens“
(www.missiondeineslebens.jp)
 - Juice Plus® Sample Packs
(Experience Box)
 - _____

- + **Meine I-Tools:**
- Business Tour
www.twentyfourseven.jp
 - _____

SOCIALIZING

+ **Meine nächste NLC/ELC:**

+ **Meine nächsten eigenen Events:**



Veranstaltungskalender auf www.juiceplus.ch

Tel. Sales Support Deutschland: +49 7 621 6879111
Tel. Sales Support Österreich: +43 7 205 140 05
Tel. Sales Support Schweiz : +41 61 307 4300

Tel. HLS: +49 7 621 6879122
Tel. HLS: +43 7 205 14006
Tel. HLS: +41 61 307 4301

E-Mail: service@nsa.ch
E-Mail: service@nsa.ch
E-Mail: service@nsa.ch

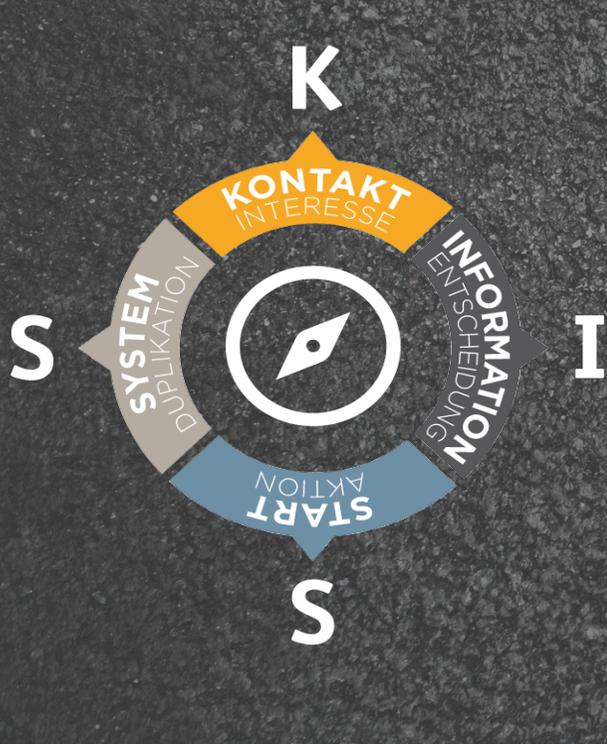
UNSER SYSTEM

www.schiefernetwork.at/start

BUILDING

SOCIALIZING

LEARNING



Nimm Geschwindigkeit auf und hebe dein **Juice PLUS+ Business** auf ein neues Level. Mit unserem genialen KISS-System und den dazu passenden Tools kannst du dein Team in Rekordzeit aufbauen.

KONTAKT
INTERESSE

K

Nimm Kontakt auf und wecke Interesse!

Es ist deine individuelle Strategie, wie du vorgehst. Wir haben aber tolle Tools entwickelt, die dich dabei effektiv unterstützen können.



DIE MISSION DEINES LEBENS

www.dieMissionDeinesLebens.com

Dieses Movie - Emotionen pur!
Teile es mit deinen Kontakten und rüttle sie damit auf. Denn mit dem Juice PLUS+ Franchise kann jeder seine ganz persönliche Träume verwirklichen

Teile das Juice PLUS+ Geschmackserlebnis!
Lass deine Kontakte probieren, wie man täglich leicht und lecker das Nächstbeste nach Obst- und Gemüse bekommen kann und erzähle ihnen von deinen persönlichen Erfahrungen.

Informiere und führe eine Entscheidung herbei!

Dein Kontakt ist interessiert und braucht jetzt Informationen, um eine Entscheidung zu treffen. Erzähle ihm mehr zum Unternehmen und zu seinen Möglichkeiten.

www.twentyfourseven.jp

Mit unserer Online Business Tour hast du die Unterstützung unserer Top Leader - und das jederzeit. Schicke deinen Kontakten den Link, der sie über das Unternehmen und die Geschäftgelegenheit informiert sowie Tipps von erfolgreichen Franchise Partnern zeigt.



Freu dich auf weitere neue Tools ab Barcelona!

Zeige den richtige Start und fördere Aktion!

Die Entscheidung ist gefallen, dein Kontakt wird zu deinem Teammitglied. Erzähle ihm, wie er starten kann, sodass er von Anfang an auf Erfolgskurs ist.



START
AKTION

S

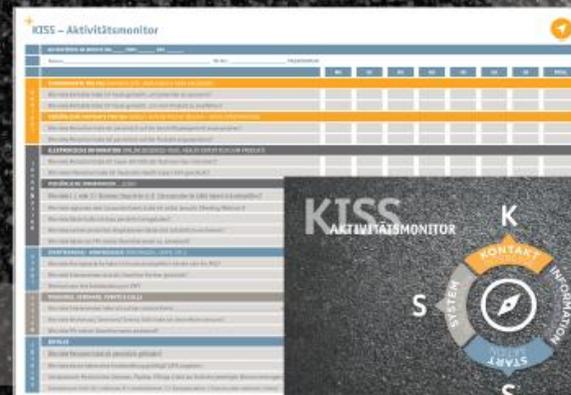
Der Bauplan „Die ersten 90 Tage“ lotst dich über diesen wichtigen Zeitraum und gibt dir kurz und knapp die wichtigsten Informationen zum Bonus-Programm.

Arbeite mit System und dupliziere den Erfolg!

Mit dem KISS-System baust du dein Team immer weiter aus. Erzähle deinen neuen Partnern wie einfach es funktioniert und erzielt gemeinsam sichtbare Ergebnisse.

NEU

Mit dem KISS-Aktivitätsmonitor machst du deine monatliche Gesamtperformance sichtbar und damit auch vergleichbar. Analysiere, wo du noch Potenzial ausschöpfen kannst und verbessere dich Monat für Monat.



INFORMATION
ENTSCHEIDUNG

I

S

SYSTEM
DUPLIKATION

WARMER MARKT - GEDÄCHTNISSTÜTZE

- | | |
|---|---|
| 1. Wer mit seinem Job unzufrieden ist | 50. Wen du in den Ferien getroffen hast |
| 2. Wer mit seinem Einkommen unzufrieden ist | 51. Wer dich im Restaurant bedient |
| 3. Wem die Umwelt wichtig ist | 52. Wer deine Haare schneidet |
| 4. Wer geldorientiert und geldmotiviert ist | 53. Deine Maniküre |
| 5. Wer sein eigenes Unternehmen hat | 54. Dein Steuerberater |
| 6. Wer gerne mit energiegelassenen Menschen zusammen ist | 55. Wer in deiner Bank arbeitet |
| 7. Wer gekündigt hat oder nicht arbeitet | 56. Wer von dir eine Urlaubspostkarte bekommt |
| 8. Wer ein Zubrot gebrauchen könnte | 57. Wer im Einzelhandel ist |
| 9. Deine Freunde | 58. Wer Immobilien verkauft |
| 10. Deine Geschwister | 59. Wer Lehrer ist |
| 11. Deine Eltern | 60. Wer dein Auto pflegt |
| 12. Deine Cousins und Cousinen | 61. Wer den Haus repariert |
| 13. Deine Kinder | 62. Wer sich um deine Wohnungen kümmert |
| 14. Deine Tanten und Onkel | 63. Wer Kinder auf der Universität hat |
| 15. Die Familie deines Partners | 64. Wer gerne tanzt |
| 16. Deine Schulkameraden | 65. Wer dir dein Auto verkauft hat |
| 17. Deine Arbeitskollegen | 66. Wen du auf einer Party getroffen hast |
| 18. Wer in Rente ist | 67. Wer gerne einkaufen geht |
| 19. Wer Teilzeit arbeitet | 68. Wen du im Flugzeug getroffen hast |
| 20. Wen du am meisten magst | 69. Wer ehrenamtlich arbeitet |
| 21. Wem gekündigt wurde | 70. Wen du am wenigsten magst |
| 22. Wer ein Haus gekauft hat | 71. Wer im Network-Marketing arbeitet |
| 23. Wer auf Kleinanzeigen reagiert | 72. Wer ein neues Auto braucht |
| 24. Wer Bekanntschaftsanzeigen aufgibt | 73. Wer in die Ferien fahren möchte |
| 25. Wer dir seine Visitenkarte gegeben hat | 74. Wer zu hart arbeitet |
| 26. Wer nachts arbeitet | 75. Wer einen Arbeitsunfall hatte |
| 27. Wer dir die Pizza liefert | 76. Wer in deiner Nachbarschaft lebt |
| 28. Wer Avon- oder Mary Kay-Berater ist | 77. Dein Boss |
| 29. Wer Tupperware vertritt | 78. Dein Postbote |
| 30. Wer Freiheit sucht | 79. Wer dich zuhause anruft |
| 31. Wer Mannschaftssport mag | 80. Wer dich auf der Arbeit anruft |
| 32. Wer Spenden sammelt | 81. Dein Zeitungszusteller |
| 33. Wer viel Fernsehen guckt | 82. Dein Gärtner |
| 34. Wer Autos repariert | 83. Wer auf deine Kinder aufpasst |
| 35. Wer politische Veranstaltungen mag | 84. Wer in deine Kirche geht |
| 36. Wer sozialer Networker ist | 85. Wen du auf der Straße getroffen hast |
| 37. Wer bei der Armee ist | 86. Wen du über Freunde kennengelernt hast |
| 38. Wen deine Freunde kennen | 87. Dein Schneider |
| 39. Deine Zahnärzte | 88. Wer Kosmetik verkauft |
| 40. Deine Ärzte | 89. Wer befördert werden möchte |
| 41. Wer dir helfen würde | 90. Wer übergewichtig ist |
| 42. Wer für die Regierung arbeitet | 91. Wer gesundheitsbewusst lebt |
| 43. Wer arbeitslos ist | 92. Wer Müll trennt |
| 44. Wer Seminare zur Entwicklung der Persönlichkeit besucht | 93. Wer Wasser in Flaschen kauft |
| 45. Wer Ratgeber liest | 94. Wer Allergien hat |
| 46. Wer Bücher über Erfolgsgeschichten liest | 95. Wer wohlhabend ist |
| 47. Die Eltern der Freunde deiner Kinder | 96. Wer viele Freunde hat |
| 48. Dein ehemaliger Chef | 97. Wer regelmäßig Sport treibt |
| 49. Die Freunde deiner Eltern | 98. Wer in der Industrie- und Handelskammer ist |
| | 99. Wen du noch nicht aufgeschrieben hast |

MEIN WARMER MARKT

Name	Telefon	Name	Telefon
1.		51.	
2.		52.	
3.		53.	
4.		54.	
5.		55.	
6.		56.	
7.		57.	
8.		58.	
9.		59.	
10.		60.	
11.		61.	
12.		62.	
13.		63.	
14.		64.	
15.		65.	
16.		66.	
17.		67.	
18.		68.	
19.		69.	
20.		70.	
21.		71.	
22.		72.	
23.		73.	
24.		74.	
25.		75.	
26.		76.	
27.		77.	
28.		78.	
29.		79.	
30.		80.	
31.		81.	
32.		82.	
33.		83.	
34.		84.	
35.		85.	
36.		86.	
37.		87.	
38.		88.	
39.		89.	
40.		90.	
41.		91.	
42.		92.	
43.		93.	
44.		94.	
45.		95.	
46.		96.	
47.		97.	
48.		98.	
49.		99.	
50.		100.	

+ KISS – Aktivitätsmonitor



AKTIVITÄTEN IN WOCHE NR. _____ VOM _____ BIS _____											
Name: _____ ID-Nr.: _____ TAGESDATUM _____											
		MO	DI	MI	DO	FR	SA	SO	TOTAL		
KONTAKT	FERNKONTAKTE PRO TAG (NAMENSLISTE, ADRESSBUCH ODER FACEBOOK)										
	Wie viele Kontakte habe ich heute gemacht, um jemanden zu sponsern?										
	Wie viele Kontakte habe ich heute gemacht, um mein Produkt zu empfehlen?										
	PERSÖNLICHE KONTAKTE PRO TAG (DIREKT, NUR INTERESSE WECKEN – KEINE PRÄSENTATION)										
	Wie viele Menschen habe ich persönlich auf die Geschäftsgelegenheit angesprochen?										
	Wie viele Menschen habe ich persönlich auf die Produkte angesprochen?										
INFORMATION	ELEKTRONISCHE INFORMATION (ONLINE BUSINESS-TOUR, HEALTH EXPERT FILM ZUM PRODUKT)										
	Wie viele Menschen habe ich heute mit Hilfe der Business-Tour informiert?										
	Wie vielen Menschen habe ich heute den Health Expert Film geschickt?										
	PERSÖNLICHE INFORMATION ... (LIVE)										
	Wie viele 1:1 oder 2:1 Business Gespräche (z.B. Zuhause oder im Café) habe ich durchgeführt?										
	Wie viele regionale oder Corporate Events habe ich selbst besucht (Meeting/Webinar)?										
	Wie viele Gäste hatte ich dazu persönlich eingeladen?										
Wie viele meiner persönlich eingeladenen Gäste sind tatsächlich erschienen?											
Wie viele Gästevon FPs meiner Downline waren ca. anwesend?											
START	STARTTERMINE/ -KONFERENZEN (PERSÖNLICH, SKYPE, ETC.)										
	Wie viele Startgespräche habe ich heute durchgeführt (direkt oder für FPs)?										
	Wie viele Interessenten sind als Franchise- Partner gestartet?										
	Wie hoch war ihre Erstbestellung in EVP?										
SYSTEM	TRAININGS, SEMINARE, EVENTS & CALLS										
	Wie viele Interessenten habe ich auf das nächste Event _____ eingeladen?										
	Wie viele Workshops/ Seminare/ Events/ Calls habe ich diese Woche besucht?										
	Wie viele FPs meiner Downline waren anwesend?										
ERFOLGE	ERFOLGE										
	Wie viele Personen habe ich persönlich gefördert?										
	Wie viele davon haben eine Erstbestellung getätigt? (EVP angeben)										
	Umsatzstand: Persönliches Volumen, Payline, PB legs (stets am Ende der jeweiligen Wochen eintragen)	PV –				Payline Volumen –			PB legs –		
	Volumen pro Linie (A – stärkste, B – zweitstärkste, C – Kompensation – Summe aller weiteren Linien)	Linie A –				Linie B –			Linie C –		Rang am Monatsende:

BE INDEPENDENT!

Juice
PLUS+
FRANCHISE



POSITION	mtl. VOLUMEN	STRUKTUR	VORAUSSETZUNGEN	BONUS
START-UP LEVEL				Total 2.000 Euro
SDVH	4.000 EVP		2x in Folge	200 + 300 Euro
SC	8.000 EVP	1 DVH Linie	2x in Folge	500 + 1.000 Euro
TEAM LEADER LEVEL				Total 21.000 Euro
SSC	12.000 EVP	2 PB Linien	3x in Folge	3.000 Euro
QNMD	24.000 EVP	3 PB Linien	3x in Folge	6.000 Euro
NMD	48.000 EVP	4 PB Linien	3x in Folge	12.000 Euro
MARKETING DIRECTOR LEVEL				Total 108.000 Euro
IMD	96.000 EVP	4 PB Linien	3x in Folge	24.000 Euro
EMD	144.000 EVP	4 PB Linien	3x in Folge	36.000 Euro
PMD	192.000 EVP	5 PB Linien	3x in Folge	48.000 Euro

- + 1.000 EVP eigenes Volumen im Qualifikationsmonat für SDVH
- + 60/40 Regel ab SDVH
- + eigene PB Qualifikation im Qualifikations- und Bestätigungsmonat ab SC

**BONUS-PROGRAMM
IM ÜBERBLICK**

Juice
PLUS+
FRANCHISE

liefert

- Kunde spart 120,-€ pro Jahr

**JP+
Com.**

Vergütung 30-60€

ICH

empfehle

**K
U
N
D
E**

- Kein Einkauf und Verkauf von Produkten
- Keine Lagerhaltung
- Keine Vorausinvestition

bestellt und bezahlt

5 HLS/CHS pro Monat*

Folgelieferung=Folgeeinkommen
(passives Einkommen)

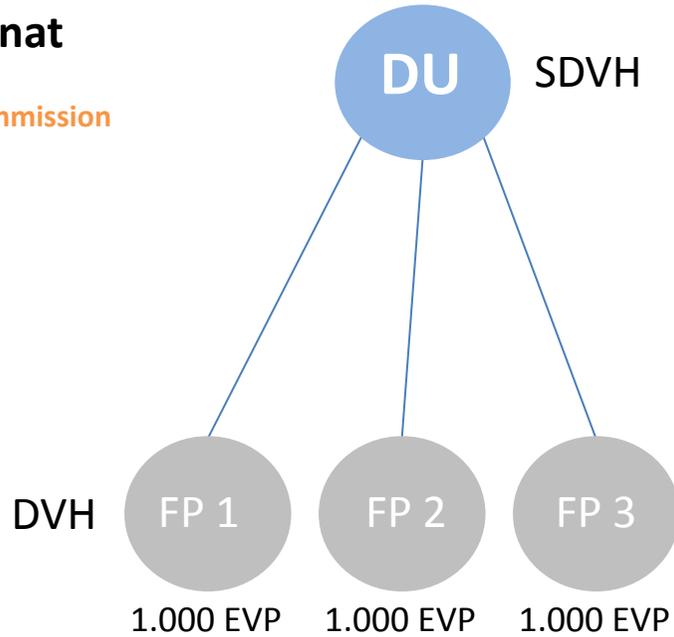
Jan	Feb	Mar	Apr	Mai	Juni	Juli	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez
HLS											
↓	↓	↓	↓	HLS							
255.-	255.-	255.-	255.-	↓	↓	↓	↓	HLS	HLS	HLS	HLS
				255.-	255.-	255.-	255.-	↓	↓	↓	↓
				255.-	255.-	255.-	255.-	255.-	255.-	255.-	255.-
				510.-	510.-	510.-	510.-	255.-	255.-	255.-	255.-
								255.-	255.-	255.-	255.-
								765.-	765.-	765.-	765.-



*(Position SDVH)

Dein 1. Monat

7 % Start UP Commission



	EVP	%	€
Persönliches P+ HLS	300 EVP	10	30,00
Kunde 1 _____	300 EVP	10	30,00
Kunde 2 _____	200 EVP	10	20,00
Kunde 3 _____	200 EVP	10	20,00
	1.000 EVP = DVH	10	100,00

FP 1 Persönliches P+ HLS	300 EVP	7	21,00
Kunde 1 _____	300 EVP	7	21,00
Kunde 2 _____	200 EVP	7	14,00
Kunde 3 _____	200 EVP	7	14,00

FP 2 Persönliches P+ HLS	300 EVP	7	21,00
Kunde 1 _____	300 EVP	7	21,00
Kunde 2 _____	200 EVP	7	14,00
Kunde 3 _____	200 EVP	7	14,00

FP 3 Persönliches P+ HLS	300 EVP	7	21,00
Kunde 1 _____	300 EVP	7	21,00
Kunde 2 _____	200 EVP	7	14,00
Kunde 3 _____	200 EVP	7	14,00

4.000 EVP = SDVH 7 **280,00**

Bonus 1. Teil SDVH **200,00**

Gesamt Einkommen im 1. Monat
Conventionticket

€ 580,00

€ 100,00



300 EVP Umsatz

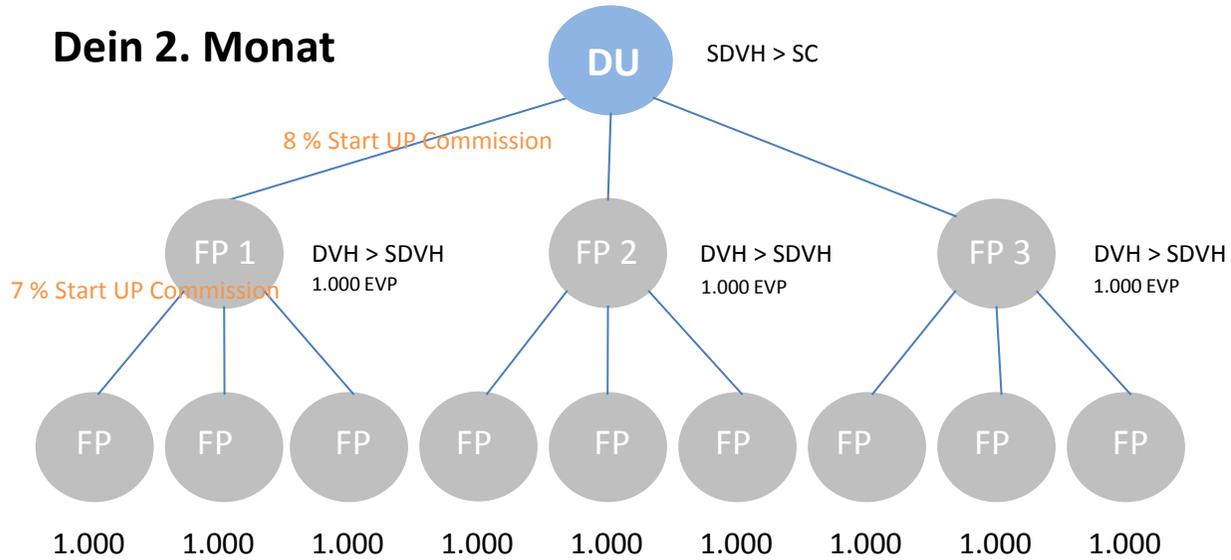


190 EVP Umsatz



Juice PLUS+
FRANCHISE

Dein 2. Monat



**EINKOMMEN IM ZWEITEN
MONAT EUR 1.520,-**

Jeder der 9 neuen Franchise Partner macht:

Persönliches P+ HLS	300 EVP
Kunde 1	300 EVP
Kunde 2	200 EVP
Kunde 3	200 EVP
	9.000 EVP

Umsatz 2. Monat

1.000 EVP x 9 =	9.000 EVP	8%	€ 720,00
Bonus Teil 2 SDVH			€ 300,00
Bonus Teil 1 SC			€ 500,00

Gesamteinkommen im 2. Monat € 1520,00

Monat 1: 580,00 €
Monat 2: 1.520,00 €
2.100,00 €



**Juice PLUS+
FRANCHISE**

Warum ist es so wichtig SDVH zu sein und sich für den CLUB-Status zu qualifizieren?

- ✓ Du bekommst mehr Provision
- ✓ Du kannst den Leadership Bonus bekommen (PB - Performance Bonus)
- ✓ Du kannst den CLUB-Status erreichen (Du bist SDVH und hast ein monatliches Volumen von 2000 EVP dazu gehören deine pers. HLS & Bestellungen und die deiner VH's und DVH's)

Wenn Du im CLUB-Status bist, bekommst Du den Leadership Bonus auf Deine gesamte Organisation (Payline) ausbezahlt!



Der Leadership Bonus ist der wichtigste und lukrativste Bonus den wir haben.

Wenn Du das erreicht hast, ist es Deine Aufgabe, den Menschen in Deinem Team zu helfen ebenfalls SDVH zu werden und auch den CLUB-Status zu erreichen!

WARUM? Weil Du beginnst Dir ein wiederkehrendes, passives Einkommen aufzubauen!

CLUB	passives Einkommen/Monat
CLUB-Status	ca. 250,- €
CLUB 1	ca. 350,- €
CLUB 3	ca. 500,- €
CLUB 6	ca. 1.000,- €
CLUB 12	ca. 2.000,- €
CLUB 24	ca. 4.000,- €
CLUB 39	ca. 7.000,- €



Juice PLUS+ PAKETE

PRÄVENTION:

Für Menschen, denen Gesundheit und Vitalität wichtig sind – ein Leben lang! Das Power-Trio mit 27 Obst-, Gemüse- und Beerenarten versorgt Sie mit der ganzen Vielfalt der Natur!



PRÄVENTION

75,50€ pro Monat

FAMILIE-CHS:

Für Familien, die mit ihren Kindern den Grundstein für eine bessere Gesundheit legen wollen! Über 1 Million Familien weltweit machen bei dieser Studie mit – mit überwältigendem Erfolg! Kinder ab 4 Jahre erhalten ihre Ration kostenfrei!



FAMILIE-CHS

76,75€ pro Monat

GEWICHTS-

MANAGEMENT:

Für Menschen, die ihr Wunschgewicht erreichen, und dieses auch langfristig halten wollen. Einzigartige Naturprodukte garantieren den erwünschten Erfolg!



GEWICHTSMANAGEMENT

78€ pro Monat

SPORT:

Für Menschen, die als Hobby- oder Leistungssportler ihren Körper auf natürliche und effiziente Weise, permanent mit allen wichtigen Nährstoffen versorgen möchten. Kurzfristige Versorgung und langfristige Prävention in Einem!



SPORT

153,50€ pro Monat



Optional

38,50€ pro Monat



JUICE PLUS+® KAPSELN – & OBSTAUSLESE & GEMÜSE AUSLESE

2 x 2 DOSEN PRO PAKET

EMPFOHLENER VERKAUFSPREIS 4 Monate 220,- €
HAUSLIEFERSERVICE (HLS) 4 Monate 190,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG 4 Monate zu 49,50 €



200EVP



JUICE PLUS+ KAPSELN – BEERENAUSLESE

2 DOSEN PRO PAKET

EMPFOHLENER VERKAUFSPREIS
4 Monate 110,- €
HAUSLIEFERSERVICE (HLS)
4 Monate 100,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG
4 Monate zu 26,- €

100EVP

JUICE PLUS+ PREMIUM KAPSELN

2 x 3 DOSEN PRO PAKET

EMPFOHLENER
VERKAUFSPREIS
4 Monate 330,- €
HAUSLIEFERSERVICE (HLS)
4 Monate 290,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG
4 Monate zu 75,50 €

300EVP



JUICE PLUS+ PASTILLEN – OBST- & GEMÜSE AUSLESE

4 BEUTEL PRO PAKET

EMPFOHLENER
VERKAUFSPREIS
4 Monate 134,- €
HAUSLIEFER-
SERVICE (HLS)
4 Monate 114,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG
4 Monate zu 29,50 €



120EVP

JUICE PLUS+ BEERENAUSLESE PASTILLEN

4 BEUTEL PRO PAKET

EMPFOHLENER
VERKAUFSPREIS
4 Monate 134,- €
HAUSLIEFERSERVICE (HLS)
4 Monate 114,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG
4 Monate zu 29,50 €



60EVP

JUICE PLUS+ PREMIUM PASTILLEN

2 x 3 BEUTEL
PRO PAKET

EMPFOHLENER
VERKAUFSPREIS
4 Monate 198,- €
HAUSLIEFERSERVICE (HLS)
4 Monate 171,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG
4 Monate zu 44,25 €



180EVP



150EVP

JUICE PLUS+ COMPLETE CHOCOLATE BAR

60 BARS

EMPFOHLENER
VERKAUFSPREIS 165,- €
HAUSLIEFER-
SERVICE (HLS) 149,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG
4 Monate zu 38,50 €



150EVP

JUICE PLUS+ COMPLETE MIXED FRUIT BAR

60 BARS

EMPFOHLENER VERKAUFSPREIS 165,- €
HAUSLIEFERSERVICE (HLS) 149,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG 4 Monate zu 38,50 €

150EVP



JUICE PLUS+ COMPLETE VEGETABLE SOUP

60 BEUTEL

EMPFOHLENER
VERKAUFSPREIS 165,- €
HAUSLIEFER-
SERVICE (HLS) 149,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG
4 Monate zu 38,50 €



JUICE PLUS+ COMPLETE VANILLA & CHOCOLATE SHAKE

6 / 2 x 3 BEUTEL PRO BOX

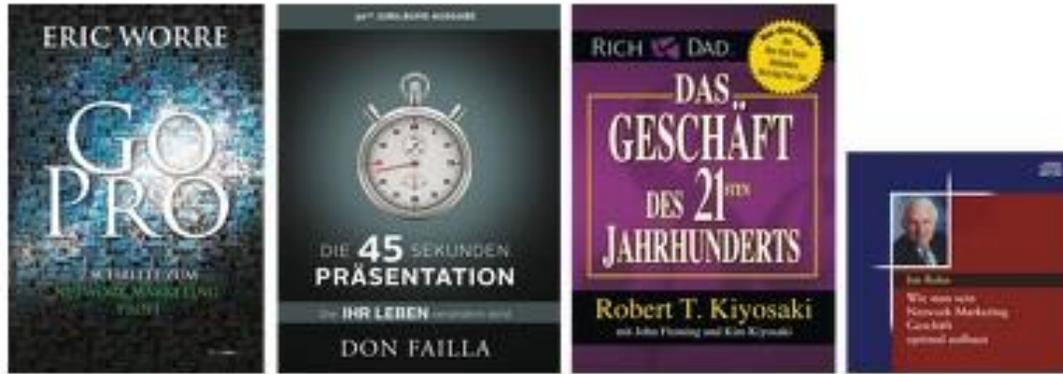
EMPFOHLENER
VERKAUFSPREIS 190,- €
HAUSLIEFERSERVICE (HLS) 182,- €
HLS BEI TEILZAHLUNG
4 Monate zu 47,- €



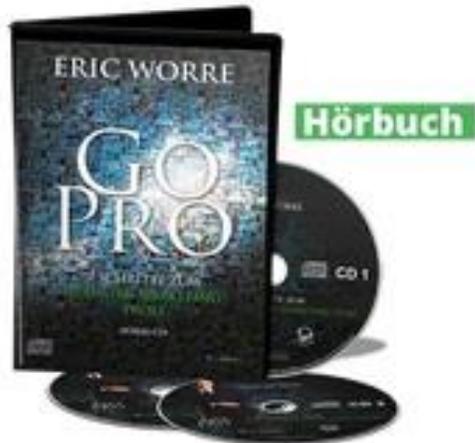
190EVP

In diesem neuen Design erhältlich ab Sommer 2015.

Buchempfehlungen, Hör-CD's, DVD's



<http://www.meinerfolgsshop.de/ref/10109456.html>



Verkaufshilfen



Formulare wie HLS/CHS/Lizenzantrag/Flyer usw. kannst du dir auf NSA ONLINE unter [Training/Programme](#) downloaden!

Filme und Videos <http://www.juiceplus-webmap.net>

STARTER-MAPPE <http://www.schiefernetwork.at/start>

{20min.}

Franchisepräsentation

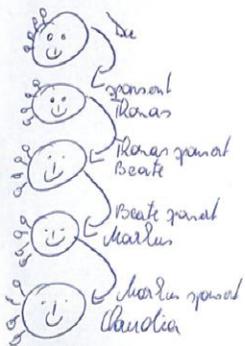


Lizenzgebühr €100,- p.a.



DU	DU
11	1111
3	5
11 11 11	111 111 111 111 111
9	25
27	125
40 GP	156 GP

40 GP × 10 KUNDEN = 400 KUNDEN
 400 KUNDEN × 100 BVP = 40.000,- Umsatz
 × 5% ⇒ 2.000,- EUR/Monat
 passiv



START:
 30 Tage
 4000 BVP

